

# RACCOLTA ORDINI AGENTI

UPP È L'APP PER AGENTI DI COMMERCIO  
IDEALE PER LA RACCOLTA ORDINI



## RACCOLTA ORDINI AGENTI: COME AUTOMATIZZARLA E RENDERLA EFFICACE.

La **raccolta ordini agenti** è un argomento sempre caldo all'interno di qualsiasi azienda dotata di una rete di agenti di commercio sparsi sul territorio.

L'adozione di un **software per la gestione della raccolta ordini** è quindi uno di quei passaggi ritenuti necessari per compiere un salto di qualità in questa delicata e - ammettiamolo - spesso confusionaria fase della trattativa.

- Pensa quanto sarebbe efficace:
- Ricevere gli ordini in un formato uniforme
- Misurare le performance dei tuoi agenti e dei tuoi clienti
- Organizzare efficacemente il giro visita dei tuoi commerciali

Un sogno? *Non proprio.*

Weblink ha introdotto da anni sul mercato **Upp**, la **soluzione per l'automazione della forza vendita per tablet iOS (iPad) e Android** (disponibile anche via web) già utilizzata da centinaia di agenti di commercio e rappresentanti di aziende di qualsiasi entità.

uPP è la raccolta ordini agenti per tablet flessibile ed altamente performante

uPP fornisce ai **commerciali** e **agenti** della tua azienda un'app pratica e potente per semplificare la gestione dei propri clienti attraverso la funzione CRM e per raccogliere gli ordini in modo semplice, riducendo il carico amministrativo e azzerando il margine di errore, il tutto perfettamente integrato con le tue applicazioni aziendali (gestionale).



### 1. Seleziona e verifica il cliente



## 2. Inserisci i prodotti nel carrello



## 3. Trasferisci l'ordine in azienda

Contenuti di questo articolo:

- [Sei buoni motivi per dotare i tuoi agenti di Upp](#)
- [Preparazione della visita](#)
- [Creazione dell'ordine](#)
- [Invio dell'ordine](#)
- [Principali funzionalità](#)

- [Servizio](#)
- [Maggiori informazioni](#)

Sei buoni motivi per dotare i tuoi agenti di uPP, l'app per la raccolta ordini.

1. **È una soluzione multiplatforma.**

Nella versione TABLET (iPad e Android) è l'ideale per gli agenti in mobilità, ma è disponibile anche nella versione WEB, per utenti stanziali

2. **Sfrutta i cataloghi PDF già esistenti**

La ricerca dei prodotti, oltre che in modo classico (nome, codice, etc.), avviene sfogliando e cliccando su cataloghi PDF esistenti, resi interattivi in modo automatico

3. **Funzionamento □ON-LINE e OFF-LINE**

Per sfruttare al massimo la mobilità, l'agente può inserire ordini sia in presenza che in assenza di connettività di rete

4. **Potenzia la tua forza vendita con funzioni CRM**

L'agente prepara meglio la visita al cliente attraverso ricche informazioni sulla storia del cliente (solvibilità, fatturati, acquisti precedenti, etc.)

5. **Completamente personalizzabile**

La tua app viene personalizzata sia nell'aspetto grafico che nell'implementazione delle tue regole commerciali

6. **Integrata con le applicazioni aziendali**

Grazie ai connettori, si integra con qualsiasi gestionale o ERP per estrarre le informazioni e passare gli ordini

## Preparazione della visita

Prima di incontrare il cliente, l'agente può visionare tutti i dati storici che lo possono aiutare a finalizzare la vendita con maggior successo:

- Seleziona il cliente dalla propria anagrafica completa o da geolocalizzazione su mappa
- Valuta i dati anagrafici e contabili completi
- Visualizza i risultati storici e gli andamenti di fatturato e di prodotti acquistati
- Individua criticità relative a pagamenti, fatturazioni e consegne

L'agente di commercio può contare su strumenti avanzati come la preparazione del *giro visita*, l'identificazione dei *prospect*, la compilazione di *rapporti di visita*.

## Creazione dell'ordine

Durante l'interazione col cliente, l'**agente di commercio** ha a disposizione un set completo di strumenti per creare il proprio ordine velocemente e senza errori tramite il proprio **tablet iPad o Android**.

- Individua il prodotto da inserire nel carrello attraverso il **catalogo interattivo PDF** cliccabile
- Può utilizzare metodi alternativi: ricerca da anagrafica prodotti, carica prodotti da ordini precedenti, navigazione attraverso categorie e sottocategorie
- Gestisce anche articoli complessi (taglia/colore), varianti di prodotto e informazioni aggiuntive come la disponibilità di prodotto
- Applica le regole commerciali: seleziona tra listini multipli, applica sconti fino a 7 livelli, inserisce omaggi e promozioni
- Inserisce note, sconti di testata, firma del cliente

Queste operazioni vengono fatte con pochi passaggi e in modo naturale, in linea con le abitudini di vendita dell'agente

## Invio dell'ordine

A carrello completato, l'agente gestisce l'**invio degli ordini**.

- Gli ordini vengono inviati quando l'agente desidera, quando le condizioni di rete lo consentono
- L'ordine può essere riaperto per modifiche
- Gli ordini inviati rimangono in archivio

Gli ordini vengono trasferiti dal sistema al gestionale con riduzione a zero degli errori e diminuendo drasticamente il carico amministrativo di backoffice

## Le funzionalità della nostra soluzione per la raccolta ordini agenti

Il sistema viene proposto in pacchetti commerciali che racchiudono diversi set di funzionalità che possono essere combinati a seconda delle esigenze del cliente. Il pacchetto base racchiude tutte le funzionalità necessarie per creare un ordine e comprende le seguenti funzionalità:

### Funzionalità base:

- Multi-piattaforma tablet (iOS o Android)
- Gestione cataloghi PDF interattivi
- Ricerca articoli per codice o descrizione
- Modalità inserimento rapido
- Gestione scheda anagrafica e contatti

- Blocco clienti (insolventi o altro)
- Generazione e invio copia commissione
- Gestione confezioni prodotti
- Nota per riga d'ordine
- Sconti multipli base - 3 livelli

- Storico ordini inviati
- Blocco tablet agente da backoffice
- Backup dati e sincronizzazione
- Funzionamento online/offline
- Altre funzionalità...

Funzionalità aggiuntive:

## Pacchetto **PRO**

### PACCHETTO BASE +

- Disponibilità magazzino per prodotto (giacenza)
- Dettagli contabili (fido, listino, ultima consegna, pagamenti)
- Scadenziario (fatture scadute/in scadenza)
- Riapertura ordine per modifiche
- Omaggio per riga d'ordine
- Budget omaggi
- Inserimento prodotti con barcode reader

- Altre funzionalità...

## Pacchetto **Advanced**

### PACCHETTO BASE +

- Gestione e visualizzazione taglia/colore
- Fatturato mensile anno in corso/anno precedente
- Gestione resi
- Caricamento ordine precedente (come nuovo ordine)
- Possibilità creazione offerte
- Sconti advanced (canvass, promo, altro), fino a 7
- Gestione campagne promozionali
- Funzioni superagente e capiarea
- Altre funzionalità...

## Pacchetto **Dashboard**

### PACCHETTO BASE +

- Geolocalizzazione clienti su mappa
- Creazione giro visita
- Visualizzazione performance agente
- Report di visita personalizzabili
- Fatturati globali rispetto ai target
- Altre funzionalità...

## Servizio completo per la tua raccolta ordini

Creiamo la tua **app personalizzata** e offriamo supporto **operativo** che comprende hosting del sistema *in cloud*, gestione dei tracciati di interscambio con *ERP* e *CRM*, manutenzione ordinaria e assistenza tecnica telefonica, gestione delle licenze agenti.

## Quanto costa la raccolta ordini per agenti con Upp?

Se desideri avere più informazioni sulla nostra soluzione per la forza vendita, hai diverse opzioni:

Telefonicamente, al numero [0332/239546](tel:0332239546)

Tramite la live chat qui a fianco.

Tramite il modulo contatti sottostante

Compila il form per avere maggiori informazioni e ti ricontatteremo!

Nome \*

E-Mail \*

Numero \*

Dichiaro di aver letto, compreso e accettato l' informativa [privacy](#). \*

Inviare

Questo modulo di contatto è disattivato perché l'utente ha rifiutato di accettare il servizio Google reCaptcha, necessario per convalidare i messaggi inviati dal modulo.

Per maggiori informazioni sulla nostra app di raccolta ordini

[CLICCA QUI!](#)